



Innovación Financiera para Comunidades Rurales

William Portilla, Oficial de Inversiones

Noviembre, 2009

Quiénes somos?

Negocio

- Fondo de inversión social sin fines de lucro / Financiamiento empresarial.

Clientes Objetivo

- Empresas rurales / agroindustria ambientalmente sostenibles y socialmente responsables.

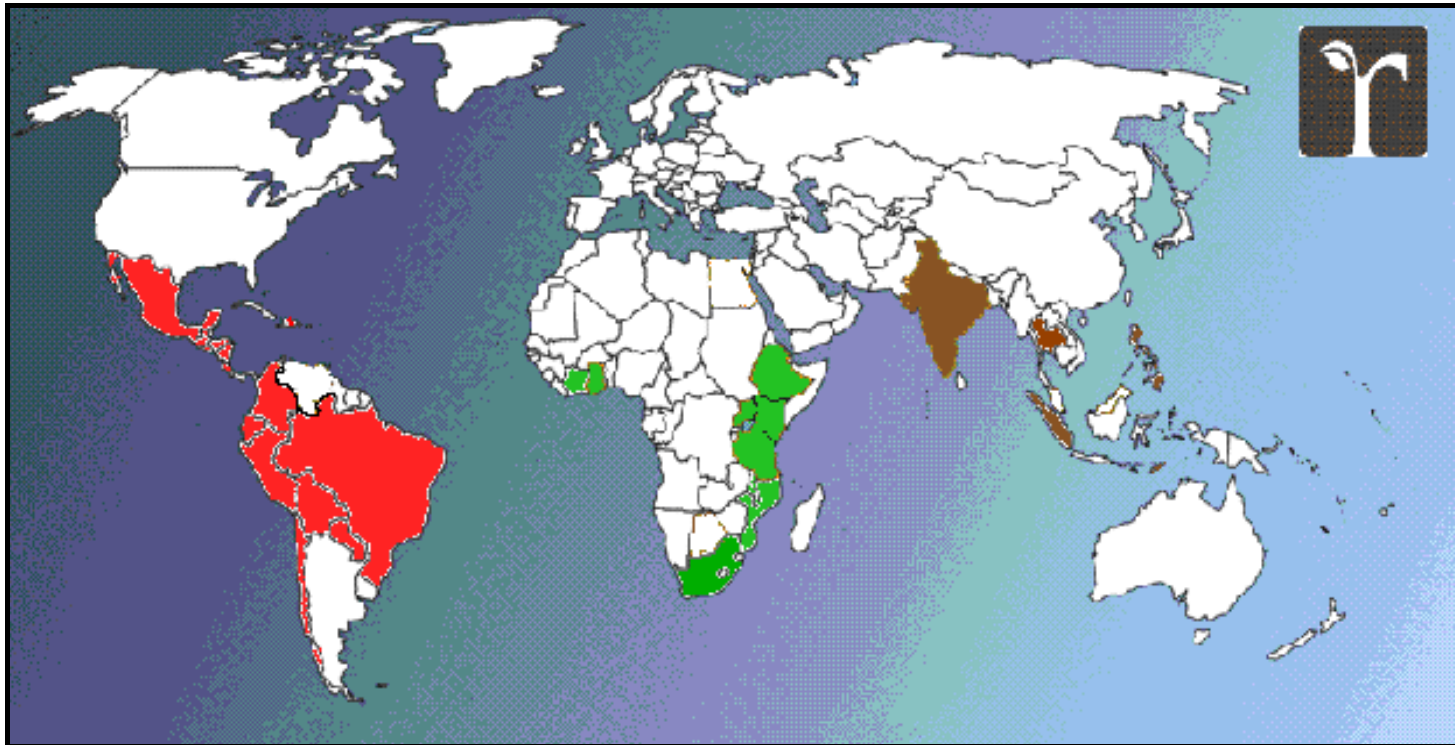
Servicios

- Tipos de Créditos
- Educación financiera (PorFin)
- Asesoramiento a la banca comercial

Historial Crediticio

- 600 créditos para 340 empresas y 27,000 pequeños productores en 30 países por un total de \$130 millones → tasa de repago del 99.5%

Distribución Geográfica



América Latina: Belice, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Paraguay, Perú

África: Etiopía, Ghana, Costa de Marfil, Kenya, Malawi, Mozambique, Rwanda, África del Sur, Tanzania, Uganda

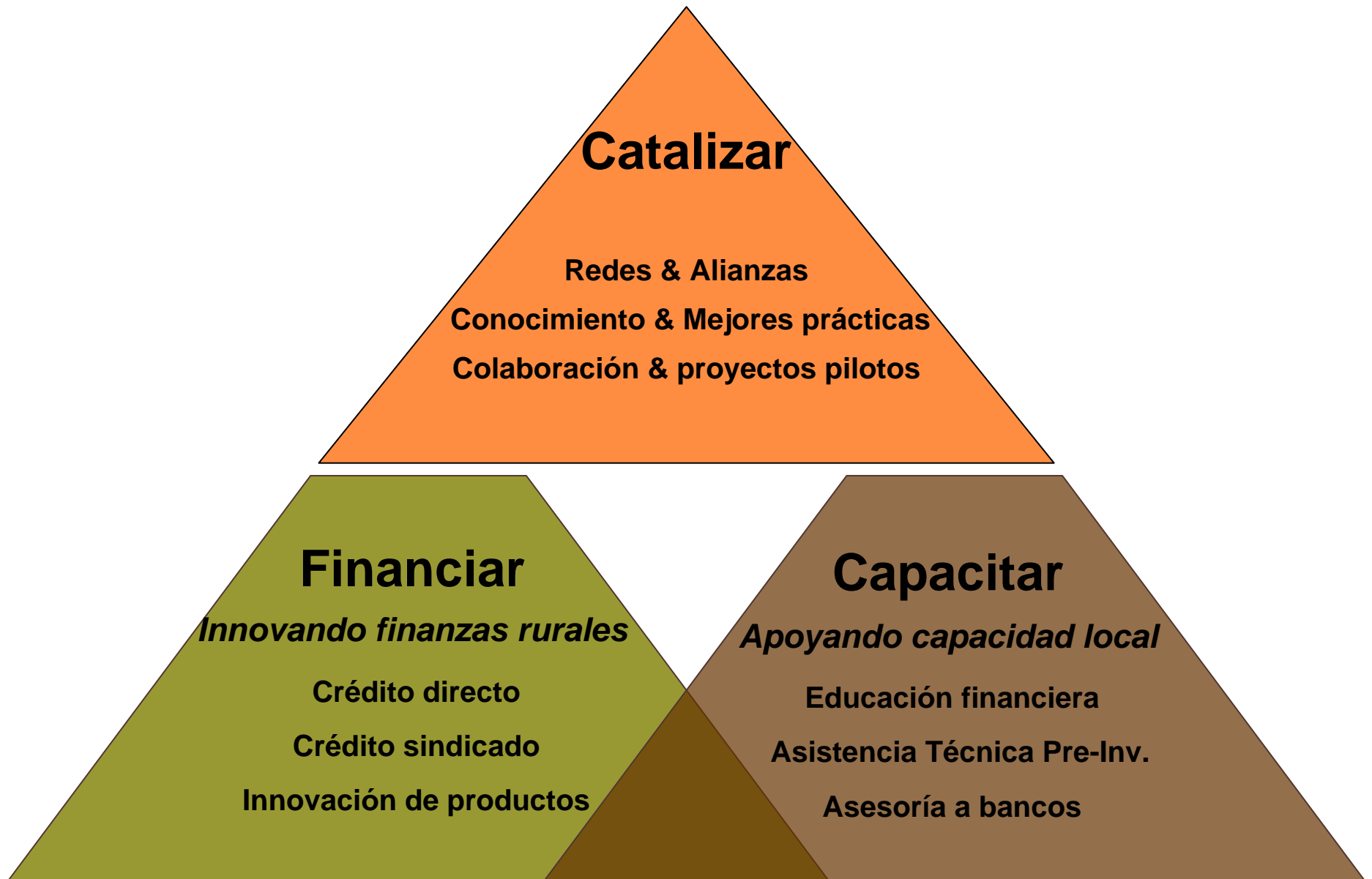
Asia: Timor del Este, India, Indonesia, Filipinas, Tailandia

Productores & Empresas rurales



Sectores a Financiar





Porvenir Financiero (PorFin)

- Inicio proyecto piloto(2006): Guatemala, México, Nicaragua
- Segunda fase (2008): Costa Rica, El Salvador, Honduras
- Duración: 4 años; \$2.4 millones
- Alcance: 55 coops; 25,000 personas
- Aportes: \$1.6 millones BID, \$800,000 sector privado

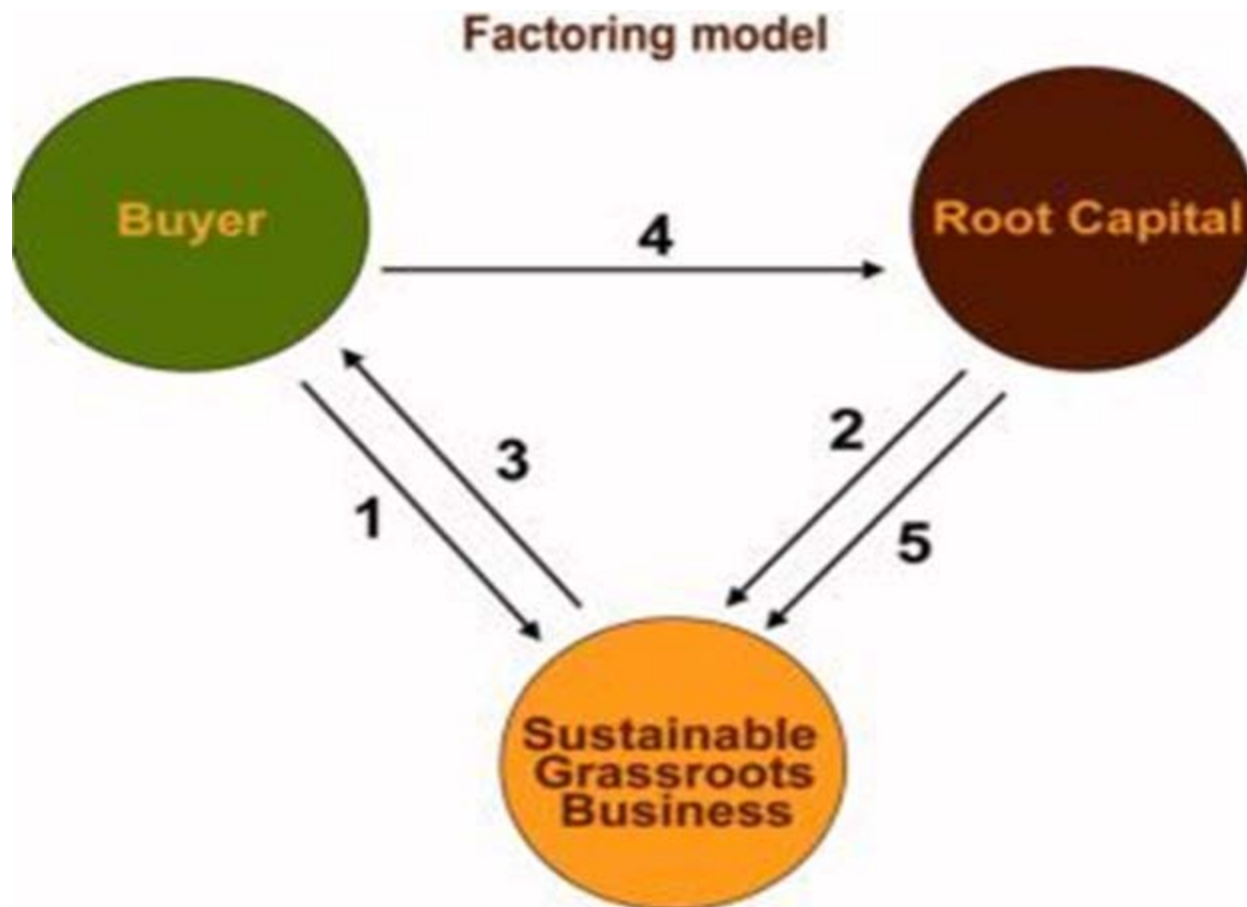


Currículum:

- Gerencia financiera & conceptos empresariales básicos
- Manejo de crédito interno a asociados
- Alfabetización financiera de las organizaciones de base
- Enlace del sector financiero en los países participantes de PorFin



Modelo de financiamiento



1. Comprador: Ordenes de compra/contrato.
2. Desembolso contra contratos (60%)
3. Producción, procesamiento y exportación del producto
4. Repago vía cesión de factura – contrato
5. Remanentes de dinero.

¿Cuál es el perfil del cliente?

Physical Map of the World, April 2011



- Tipo de empresa: organización de productores ó empresa privada independiente.
- En el caso de empresa independiente: procesador, acopiador, exportador, etc, con amplia base de proveedores de pequeños y medianos productores.
- Ventas de exportación (usualmente no mercado local)
- Contratos de compra Exportac.
- Un año relación con comprador.
- Empresa: 2 años de operación.
- Uso de buenas prácticas de producción
- Que tenga capacidad de pago del crédito

Préstamos corto plazo

- Crédito para acopio y exportación
- Pre - & Post-cosecha



Préstamos largo plazo

- Inversión activos fijos
- Mantenimiento de cultivos



Préstamos corto plazo

- Plazo: Máximo de 12 meses
- Interés: 8.5- 11.5% anual sobre saldos
- Garantía: contratos de exportación & 60%
- Para capital de trabajo

Préstamos largo plazo

- Inversión y mejoras operativa - ambiental
- Plazo: Entre 2 y 6 años
- Interés: 8.5-11.5% anual sobre saldos
- Garantía: hipoteca ó prendaria.
- Para capital de trabajo, inversión en activos fijos

¿Pasos para financiamiento?



Organización Local / Ofic. Root Capital

1. Pre-aplicación / Evaluación preliminar
2. Formularios de Aplicación / Análisis de crédito
3. Comité de Crédito
4. Firma de documentos legales y desembolso del préstamo

Período para aprobación: aprox 4-5 semanas

Gracias

William Portilla

**Ofic Regional Lationamérica /
Costa Rica**

**Tel : (506) 2257.7116, F: (506)
2258.3124.**

wportilla@rootcapital.com,

www.rootcapital.org

